



QUESTIONNAIRE SUR L'AIDE POUR LE COMMERCE DESTINÉ AUX ORGANISATIONS RÉGIONALES

Le présent questionnaire a pour but d'obtenir des renseignements sur le rôle que joue le commerce dans vos stratégies de développement régionales et sectorielles, les besoins de votre région en matière d'Aide pour le commerce et la réponse de la communauté des donateurs face à ces besoins. Il s'intéresse en particulier aux résultats intermédiaires et finals des programmes d'Aide pour le commerce.

Pour de plus amples renseignements ou pour obtenir des formulaires supplémentaires, veuillez vous rendre à l'adresse suivante : www.oecd.org/dac/aft/questionnaire ou contacter les Secrétariats de l'OCDE [aft.monitoring@oecd.org] ou de l'OMC [aft.monitoring@wto.org].

ORGANISATION: COMMISSION DE L'UENOA LISTE DES MEMBRES: BENIN, BURKINA FASO, COTE D'IVOIRE, GUINEE BISSAU, MALI, NIGER, SENEGAL, TOGO

1. LE COMMERCE EST-IL INTÉGRÉ DANS VOTRE STRATÉGIE RÉGIONALE DE DÉVELOPPEMENT?

Q1.1 Avez-vous une stratégie ou un plan régional de développement?	oui 💢	NON 🔲			
Dans l'affirmative, cette stratégie ou ce plan régional de développement inclut-il le co instrument de croissance économique et de développement?	mmerce com	me			
La stratégie ou le plan régional de développement inclut le commerce comme domaine prioritaire et fixe des objectifs opérationnels spécifiques à atteindre en ce qui concerne le commerce					
La stratégie ou le plan régional de développement comporte des déclarations générales sur le rôle du commerce dans la croissance économique et le développement					
Le plan régional de développement fait référence au commerce, mais pas comme instrument de croissance économique et de développement					
Le plan régional de développement ne fait pas référence au commerce					
Autres					
Veuillez donner des détails supplémentaires let les liens des pages Web renvoyant à la pertinente): LE PROGRAMME ÉCONOMI QUE REGIONAL LE PLAN STRATEGEQUE 2011-2020 DE SITE WEB: WWW.VENDA.INT	documentat - (PER L'VENS	ion CJUENOA A			
Q1.2 Avez-vous des stratégies ou des plans régionaux spécifiques de développement sectoriel (par exemple, infrastructure, agriculture, développement industriel, services, etc.)?	oui 💢	NON 🗌			
Dans l'affirmative, ces stratégies ou plans régionaux de développement sectoriel includ comme instrument de croissance économique et de développement?	ent-ils le com	merce			
Les plans régionaux de développement sectoriel incluent le commerce comme domain prioritaire et fixent des objectifs opérationnels spécifiques à atteindre dans des secteu commerciaux spécifiques	- I				
Les plans régionaux de développement sectoriel comportent des déclarations généraler de la commerce dans la croissance économique et le développement	es sur le	Ø			

Les plans régionaux de développement sector	iel ne font pas réf	érence au com	merce	
Veuillez donner des détails supplémentaires le pertinente): - POLITIQUE INDU - PROGRANNE DE - POLITIQUE AG	t les liens des pagi STRIELLE C FACILITAT	es Web renvoy ON NUNE FON DE	ant à la docum DE LIVER STRANS (nentation
Q1.3 Avez-vous une politique ou une strat			OUI	⊠ NON [
Dans l'affirmative, est-elle axée sur le commer	ce intrarégional o	u extrarégiona	17	
INTRARÉGIONAL EXTRARÉGIONAL	☐ LES	S DEUX 🔯	IN	décis 🔲
Dans l'affirmative, veuillez donner des précisio peuvent être cochées.)	ns en cochant les (cases correspo	ndantes. (Plus	ieurs cases
L'accord instituant la communauté économiqu arrangement commercial régional (par exempl douanière)				网
l existe un accord distinct couvrant des arrang exemple, zone de libre-échange ou union douz nise en œuvre spécifiques		*		
L'accord commercial régional ^f est complété par arrangements de mise en œuvre	des accords distir	ncts qui couvre	ent des	
51				
négociation leuillez donner des détails supplémentaires, y	compris sur la poli	itique commer	ciale en cours o	le formulation 11UE No.11UENOA
D'autres accords commerciaux ont été signés a négociation Veuillez donner des détails supplémentaires, y d' par exemple, objectifs, orientation et priorités — ARTICLE Q1.4 Veuillez indiquer les principales contr cases peuvent être cochées):	compris sur la poli principales): AR	tique commer TV DU DU TRY	ciale en cours d RAITE DE YITE DE	le formulation 1'UENOA
négociation Veuillez donner des détails supplémentaires, y d par exemple, objectifs, orientation et priorités ー みんていこし Q1.4 Veuillez indiquer les principales contr	compris sur la poli principales): AR	tique commer TV DU DU TRY	ciale en cours d RAITE DE YITE DE	le formulation 1'UENOA
négociation Veuillez donner des détails supplémentaires, y e par exemple, objectifs, orientation et priorités ー みんていこしら Q1.4 Veuillez indiquer les principales contr cases peuvent être cochées):	compris sur la poli principales): Ag ら 16 み 9c aintes en matièr	tique commen TIV DU DU TRY e de commerc	ciale en cours d にならできる トコテモーのを ce intrarégion	le formulation 1 UE NO 1 UE NO al (plusieurs
négociation /euillez donner des détails supplémentaires, y en par exemple, objectifs, orientation et priorités - ARTICLE Q1.4 Veuillez indiquer les principales contra cases peuvent être cochées): aible demande régionale	compris sur la poli principales): Ag ら 16 み 9c aintes en matièr	tique comment TIL DU DU TRY e de comment IMPORTANT	ciale en cours de la Paris de	le formulation IUE NO IUE NO A al (plusieurs SANS IMPORTANCE
négociation /euillez donner des détails supplémentaires, y en par exemple, objectifs, orientation et priorités - ARTICLE Q1.4 Veuillez indiquer les principales contra cases peuvent être cochées): aible demande régionale compétitivité nvironnement réglementaire de l'activité	compris sur la poli principales): AR ら 子ら み ら aintes en matièr TRÈS IMPORTANT	tique commer TIL DUT DUTRY e de commerce	ciale en cours à LANTE DE LATTE DE Ce intrarégion MPORTANT	le formulation IUE NO IUE NO A al (plusieurs SANS IMPORTANCE
négociation /euillez donner des détails supplémentaires, y par exemple, objectifs, orientation et priorités — PRICEE Q1.4 Veuillez indiquer les principales contra cases peuvent être cochées): aible demande régionale compétitivité nvironnement réglementaire de l'activité ommerciale	compris sur la poli principales): AR ら 子ら み ら aintes en matièr TRÈS IMPORTANT	tique commer TIL DUT DUTRY e de commerce	ciale en cours à LRAITE DE LT TE DE Ce intrarégion IMPORTANT	le formulation IUE NO IUE NO A al (plusieurs SANS IMPORTANCE
négociation Veuillez donner des détails supplémentaires, y de la complete de l'activité de l'activité Cases peuvent être cochées): Campétitivité Compétitivité Commerciale Diversification limitée des exportations	compris sur la poli principales): A A S 76 & S C aintes en matière TRÈS IMPORTANT	tique commercial DUT RESERVATION DUT RESERVATION DE LA COMMERCIANT.	ciale en cours à RAITE DE LITE DE LE intrarégion MPORTANT	le formulation 1 VE No. 1 VE No. 2 VE No. A al (plusieurs SANS IMPORTANCE
négociation /euillez donner des détails supplémentaires, y par exemple, objectifs, orientation et priorités — RETICLE Q1.4 Veuillez indiquer les principales contra cases peuvent être cochées): aible demande régionale compétitivité nvironnement réglementaire de l'activité ommerciale diversification limitée des exportations iaisons de transport inadéquates	compris sur la poli principales): A A S 76 & S C aintes en matière TRÈS IMPORTANT	itique commercial DUT PAR SE de commercial MPORTANT	ciale en cours à RAITE DE LITE DE LE intrarégion MPORTANT	le formulation I VE No. I VE NO.
négociation Veuillez donner des détails supplémentaires, y par exemple, objectifs, orientation et priorités — RETICLE Q1.4 Veuillez indiquer les principales contra cases peuvent être cochées): aible demande régionale compétitivité nvironnement réglementaire de l'activité commerciale liversification limitée des exportations laisons de transport inadéquates oût des services de transport	compris sur la poli principales): A A S	tique commercial DUTE POUT PAR PORTANT. MARCHANT M	ciale en cours à RAITE DE LITE DE LE intrarégion MPORTANT	le formulation 1 VE NOA 1 VE NOA al (plusieurs SANS IMPORTANCE
négociation /euillez donner des détails supplémentaires, y par exemple, objectifs, orientation et priorités	compris sur la poli principales): A A S	tique comment DU TRY e de comment IMPORTANT D D D D D D D D D D D D D	ciale en cours à RAITE DE LITE DE LE intrarégion MPORTANT	le formulation I'VE NOA I'VE NOA al (plusieurs SANS IMPORTANCE
négociation /euillez donner des détails supplémentaires, y par exemple, objectifs, orientation et priorités — PRICEE Q1.4 Veuillez indiquer les principales contracts peuvent être cochées): Taible demande régionale Compétitivité Invironnement réglementaire de l'activité ommerciale Diversification limitée des exportations iaisons de transport inadéquates oût des services de transport ccès limité au financement du commerce espect des normes	compris sur la poli principales): A A S + 6 & A C aintes en matière TRÈS IMPORTANT	itique commercial DUT LA DUT LA DUT LA PORTANT. IMPORTANT. IMPOR	ciale en cours à RAITE DE RITTE DE RE Intrarégion IMPORTANT	le formulation I'VE (O A) I'VE (O A) al (plusieurs SANS IMPORTANCE
négociation /euillez donner des détails supplémentaires, y en par exemple, objectifs, orientation et priorités — ALTICLE Q1.4 Veuillez indiquer les principales contracases peuvent être cochées): Gaible demande régionale Compétitivité Invironnement réglementaire de l'activité ommerciale Diversification limitée des exportations iaisons de transport inadéquates soût des services de transport accès limité au financement du commerce espect des normes rocédures douanières et frontalières	compris sur la poli principales): A A S + 6 & A C aintes en matière TRÈS IMPORTANT	itique commercial DUTRANT	ciale en cours à RAITE DE RITTE DE RE Intrarégion IMPORTANT	le formulation I'VE (O A) al (plusieurs SANS IMPORTANCE
négociation Veuillez donner des détails supplémentaires, y d par exemple, objectifs, orientation et priorités ー みんていこし Q1.4 Veuillez indiquer les principales contr	compris sur la poli principales): A A S + 6 A A C aintes en matière TRÈS IMPORTANT	tique commercial DUTES e de commercial MPORTANT MODELLA DUTES E MODELLA DUTES	ciale en cours à RAITE DE RITTE DE RE Intrarégion IMPORTANT	le formulation 1 UE NO 1 UE NO A al (plusieurs IMPORTANCI

Veuillez détailler votre réponse (par exemple, en indiquant les liens des pages Web renvoyant à la documentation pertinente) :

Q1.5 Veuillez indiquer les principales contraintes en matière de commerce extrarégional (plusieurs cases peuvent être cochées):							
	TRÈS IMPORTANT	IMPORTANT	PEU IMPORTANT	SANS IMPORTANCE			
Compétitivité		⊠		П			
Diversification limitée des exportations		Ŋ	П				
Liaisons de transport inadéquates		⋈					
Coût des exportations		Ø					
Accès au financement du commerce		X)					
Respect des normes	□						
Procédures douanières et frontalières		· 汉					
Restrictions informelles		×					
Autres		Ø					
Veuillez préciser: MOBILISATION	DES CAB	ACIJES	HUMAIN	es .			
Veuillez détailler votre réponse (par exemple, à la documentation pertinente):			Web renvoyant				

Q1.6 La région a-t-elle des domaines d'intervention prioritaires dont elle a déterminé qu'ils amélioreraient sa capacité de tirer avantage de l'expansion et de l'intégration du commerce?

Sont indiqués ci-après les domaines les plus courants par grande catégorie d'aide – veuillez classer par ordre d'importance les trois domaines prioritaires parmi les 12 énumérés)

Quelles sont vos priorités actuelles en matière d'Aide pour le commerce dans chaque secteur? En vous servant des listes suivantes, veuillez classer par ordre d'importance les trois domaines prioritaires dans chaque secteur (1 désigne le plus important):

'SECTEUR'	SOUS-SECTEUR	RANG
Politique et réglementation commerciales	Politique commerciale et gestion administrative	1er
	Facilitation des échanges	22
	Accords commerciaux régionaux	60-
	Négociations commerciales multilatérales	40
	Éducation/formation dans le domaine du commerce	39
	Ajustement lié au commerce	23
Infrastructure économique	Transports et entreposage	22
	Communications	32
	Production et distribution d'énergie	10
Renforcement de la capacité de production	Entreprises et autres services	22
	Banques et services financiers	62
	Agriculture	re

그들의 보다는 경기가 됐다. 그 가는 없어 먹는 다	Sylviculture		8-
	Pêche		74
	Industries manufacturières		32
	Industries extractives		43-
	Tourisme		50
Autres besoins liés au commerce			
Veuillez préciser :			
Q1.7 La région a-t-elle des stratégies op d'échéanciers et de budgets) pour	pérationnelles (s'accompagnant de pla ses domaines d'intervention prioritair		
Priorité 1: REALISATION D	UMARCHE CONNUN		
OUI 🔯 EN C	OURS DE FORMULATION	NON	edlexTRAI
Veuillez donner des détails supplémentaires Priorité 2: NSEENCEV ME	:- DEVELOPPER LES ECHAM NAUTAIRES - PRODOTION	On Count	J.C.
Priorité 2: MISE EN CEU ME	DE LA POLITIQUE ENERGE	Prique	
OUI 🛛 . EN C	OURS DE FORMULATION 🔲	NON 🔲	
Veuillez donner des détails supplémentaires	: POUR LIENERGIE DUR	ABLE (2	REN
Priorité 3: NISE EN ŒUVRE	DE LA POLITIQUE AGRE	cole bor	none
	OURS DE FORMULATION	NON 🔲	
Veuillez donner des détails supplémentaires	- ADAITATION DES SUSTEN - AMELIORATION DE L'ENVIR	ONNEVEY VEZ DA K	RODUCII
Q1.8 Avez-vous une stratégie opération besoins liés au commerce de votre en matière d'Aide pour le commer	région (par exemple, une stratégie	ои 🛚	NON 🔲
Dans l'affirmative, cette stratégie comporte une copie de ce document à la réponse au q いっい , ゴしらいみらい かしい ほん	uestionnaire ou indiquer un lien Web vers		
Dans la négative, veuillez expliquer commen et exprimés dans le dialogue avec les donate	nt les besoins en matière d'Aide pour le co	mmerce sont	identifiés
Q1.9 La crise économique mondiale actu besoins en matière d'Aide pour le c		oui 🔲	NON 🕅

경에 다른 명에 가장하기 되었습니다. 이 문자 전 경기를 가장하는 것이 되었습니다. 이 문자 전 경기를 가장하는 것이 되었습니다. 2. COMMENT VOS STRATÉGIES RÉGIONALES SONT-ELLES ÉLABORÉES?
COMMENT LES STRATÉGIES RÉGIONALES SONT-ELLES COORDONNÉES AVEC
LES POLITIQUES NATIONALES ET MISES EN ŒUVRE PAR VOS MEMBRES?

Q2.1 Comment vos membres participent-il stratégies régionales de développement						
Le secrétariat convoque des réunions ad hoc d'	'experts nationau	ıx sur des sujets	spécifiques	[X]		
Le secrétariat convoque des réunions d'experts au cours des sommets de chefs d'État	s nationaux sur la	base des décis	ions prises	×		
Il y a un comité permanent chargé de la politique	ue commerciale			⋈		
	Des experts nationaux se réunissent dans le cadre de comités permanents au sujet des domaines stratégiques énoncés dans l'accord instituant l'organisation					
Chaque domaine stratégique est confié à des co dont le secrétariat assure le service	П					
En l'absence de secrétariat, les plans régionaux de réunions des membres convoquées par le m		and the first term of the firs	us lors			
Veuillez donner des détails supplémentaires :						
Q2.2 Entretenez-vous un dialogue avec le s des stratégies régionales?	ecteur privé pou	ır la formulatio	oui ţ	X Non □		
Dans l'affirmative, veuillez préciser si ce dialogu	e se déroule avec	c (plusieurs case	es peuvent être	e cochées):		
Un comité régional du secteur privé				X		
Des associations sectorielles nationales				X		
Un comité national du secteur privé				[X]		
Des entreprises individuelles				Ŋ		
Veuillez donner des détails supplémentaires (par des réunions, les membres des comités, les arrai にしいしょにもりいらとにもいれる しついらいしみになる。上午られる Q2.3 Quelles difficultés rencontrez-vous dan régionales? (Plusieurs cases peuvent é	ngements formel た(いと み い A L こ (こ ns l'élaboration	s ou informels, C RAUGRS CR/UEN	etc.): CON A CHAMI	SULTATIC SKE		
	TRÈS IMPORTANT	IMPORTANT	PEÜ IMPORTANT	SANS IMPORTANCE		
Absence de mandat clair				X		
Problèmes de financement nationaux	E					
Problèmes de financement du secrétariat		Ŋ				
Manque de compétences approfondies dans la région		×				
Rotation élevée des responsables nationaux		X				
Mauvaise articulation avec les stratégies nationales		□				

			Ż	
utres				
'euillez préciser :				1
'euillez donner des détails supplémentaires : الله	ANQUE D UR LA NIÇE	1011EN1	11002 C	TRATEGE
2.4 Quelles difficultés rencontrez-vous pour de développement ou les stratégies sec (Plusieurs cases peuvent être cochées.)	r mettre en œu torielles région	vre les stratég	and the second second second second	
	TRÈS	IMPORTANT	PEU	SANS IMPORTANCE
bsence de mandat clair				X
ifficultés pour établir des fonds régionaux		⊠		
ifficultés pour utiliser le financement sous orme de prêts		- X		
lauvaise articulation avec les stratégies ationales		X		
ppartenance à des accords régionaux qui se coupent			Ø	
osence d'engagement politique au niveau ational			. \	
utres				
euillez préciser :				
euillez préciser : euillez donner des détails supplémentaires :				
		re les stratégi	es commercial	les
euillez donner des détails supplémentaires : 2.5 Quelles difficultés rencontrez-vous pour		re les stratégi	es commercial PEU IMPORTANT	SANS
euillez donner des détails supplémentaires : 2.5 Quelles difficultés rencontrez-vous pour	n ées.) † * TRÈS		PEU	SANS
euillez donner des détails supplémentaires : 2.5 Quelles difficultés rencontrez-vous pour gionales? (Plusieurs cases peuvent être coch	nées.) TRÈS IMPORTANT	IMPORTANT:	PEU	SANS IMPORTANCE
euillez donner des détails supplémentaires : 2.5 Quelles difficultés rencontrez-vous pour gionales? (Plusieurs cases peuvent être cochosence de mandat clair épendance des gouvernements nationaux à	nées.) TRÈS IMPORTANT	IMPORTANT	PEU IMPORTANT	SANS IMPORTANCE
euillez donner des détails supplémentaires : 2.5 Quelles difficultés rencontrez-vous pour gionales? (Plusieurs cases peuvent être coch posence de mandat clair épendance des gouvernements nationaux à gard des recettes tarifaires opartenance à des accords régionaux qui se	nées.) TRÉS IMPORTANT	IMPORTANT	PEU IMPORTANT	SANS IMPORTANCE
euillez donner des détails supplémentaires : 2.5 Quelles difficultés rencontrez-vous pour gionales? (Plusieurs cases peuvent être coch essence de mandat clair épendance des gouvernements nationaux à gard des recettes tarifaires opartenance à des accords régionaux qui se coupent essence de mise en œuvre nationale des	nées.) TRES IMPORTANT	IMPORTANT IMPORTANT	PEU IMPORTANT	SANS IMPORTANCE IM III
euillez donner des détails supplémentaires : 2.5 Quelles difficultés rencontrez-vous pour gionales? (Plusieurs cases peuvent être coch épendance des gouvernements nationaux à gard des recettes tarifaires epartenance à des accords régionaux qui se coupent esence de mise en œuvre nationale des cords régionaux	nées.) TRES IMPORTANT	IMPORTANT	PEU IMPORTANT	SANS IMPORTANCE IM III
2.5 Quelles difficultés rencontrez-vous pour gionales? (Plusieurs cases peuvent être coch esence de mandat clair épendance des gouvernements nationaux à gard des recettes tarifaires epartenance à des accords régionaux qui se coupent esence de mise en œuvre nationale des cords régionaux strictions informelles	TRES IMPORTANT	IMPORTANT	PEU IMPORTANT	SANS IMPORTANCE
2.5 Quelles difficultés rencontrez-vous pour gionales? (Plusieurs cases peuvent être coch esence de mandat clair épendance des gouvernements nationaux à gard des recettes tarifaires epartenance à des accords régionaux qui se coupent esence de mise en œuvre nationale des cords régionaux strictions informelles	nées.) TRES IMPORTANT	IMPORTANT	PEU IMPORTANT	SANS JIMPORTA

3. QUEL SOUTIEN RECEVEZ-VOUS AU TITRE DE L'AIDE POUR LE COMMERCE ET COMMENT LES DONATEURS PROGRAMMENT-ILS LEUR AIDE?

MAL (PE

s .∈)

지 : 1 : 1 : 1 : 1 : 1 : 1 : 1 : 1 : 1 :	2002-2005	2006	2007	2008	2009	. 20	10
Politique et réglementation commerciales	X						
Infrastructure économique		X	X	\times	X	X	
Ajustement lié au commerce		X	X	X	X	X	(
Renforcement de la capacité de production		X	\	X	X	7	<i>(</i>
Autres							
Veuillez donner des détails sup	olémentaires :						
Q3.2 Combien de donateurs pour le commerce?	apportent-ils	actuellem	ent une assista	nce au titi	e de l'Aide	•	
1-5 🔼	5-10 🔲		10-15			5+ 🔲	
Veuillez donner des détails supp	olémentaires :	UE -	FRANCE	- BA	D - F1	A ()	
, , , , , , , , , , , , , , , , , , , ,							
		Coole	RATION	ALLE	luam.	E	
Q3.3 Existe-t-il une instance priorités en matière d'	de dialogue d Aide pour le c	Coo()E avec les do ommerce?	NATION nateurs sur les	ALLE	oui 🄽	NON [
Q3.3 Existe-t-il une instance priorités en matière d'	de dialogue d Aide pour le c	Coo()E avec les do ommerce?	NATION nateurs sur les	ALLE	oui 🄽	NON [
Q3.3 Exíste-t-il une instance priorités en matière d'	de dialogue d Aide pour le c	Coo()E avec les do ommerce?	NATION nateurs sur les	ALLE	oui 🄽	NON [
Q3.3 Existe-t-il une instance priorités en matière d'. Veuillez donner des détails supp	de dialogue d Aide pour le c olémentaires : TECH N (uelle base les	COOPE avec les do ommerce? CONTE QUES I	RAT(00 nateurs sur les りとりしつ とてらいみへ programment	ALLE TAGE C	190190 100190 100190	NON [BE BE BE BEEN B	7RT 10- FIN
Q3.3 Existe-t-il une instance priorités en matière d' Veuillez donner des détails supp Q3.4 Veuillez indiquer sur qu	de dialogue d Aide pour le c olémentaires : TECH N (uelle base les	COOPE avec les do ommerce? CONTE QUES I	RAT(00 nateurs sur les りとりしつ とてらいみへ programment	ALLE IAGE C CIEKS (190190 100190 100190	NON [BE BE BE BEEN B	ART FO- EIN
Q3.3 Existe-t-il une instance priorités en matière d' Veuillez donner des détails supp Q3.4 Veuillez indiquer sur qu	de dialogue d Aide pour le c olémentaires : TECH N (uelle base les	COGE avec les do ommerce? CONTE QUES donateurs ent être cod	nateurs sur les De () Lo ET FINAN programment chées.)	ALLE IAGE C CIEKS (OUI'Z ON POS ON POS ARTE On au titre	NON [NON [B OE P F B CEA WALRES de l'Aide p	ART FO- EIN
Q3.3 Existe-t-il une instance priorités en matière d'. Veuillez donner des détails supp Q3.4 Veuillez indiquer sur qu le commerce. (Plusieu	de dialogue d Aide pour le c olémentaires : TECH N (uelle base les	COGE avec les do ommerce? CONTE QUES donateurs ent être cod	nateurs sur les DE (LO ET EINAN programment chées.) LA PLUPART	ALLE IAGE C CIEKS (JOUELO)	OUI'Z ON POS ON POS ARTE On au titre	NON [NON [B OE P F B CEA WALRES de l'Aide p	ART FO- EIN
Q3.3 Existe-t-il une instance priorités en matière d'. Veuillez donner des détails supp Q3.4 Veuillez indiquer sur qu le commerce. (Plusieun Pluriannuelle	de dialogue d Aide pour le c olémentaires : TECH N (uelle base les	COGE avec les do ommerce? CONTE QUES donateurs ent être cod	nateurs sur les DE (LO ET EINAN programment chées.) LA PLUPART	ALLE I A G E C C I G & S (I C U E L O C C C C C C C C C C C C C C C C C C	OUINZ	NON [NON [B OE P F B CEA WALRES de l'Aide p	ART FO- EIN
Q3.3 Existe-t-il une instance priorités en matière d', Veuillez donner des détails supp Q3.4 Veuillez indiquer sur qu le commerce. (Plusieun Pluriannuelle Annuelle	de dialogue d Aide pour le c olémentaires : TECH N (uelle base les	COOPE avec les do ommerce? CONTE QUES donateurs ent être coo Tous	nateurs sur les DE (LO ET EINAN programment chées.) LA PLUPART	ALLE TAGE C CIGKS (JOUELO) [OUI'Z	NON [NON [B OE P F B CEA WALRES de l'Aide p	ART FO- EIN
Q3.3 Existe-t-il une instance priorités en matière d' Veuillez donner des détails supp Q3.4 Veuillez indiquer sur qu le commerce. (Plusieu Pluriannuelle Annuelle	de dialogue d Aide pour le co plémentaires : TECH NI quelle base les rs cases peuve	CORE avec les do ommerce? CONTE QUES donateurs ent être cod TOUS	nateurs sur les DE (LO) ET EINAN programment chées.) LA PLUPART	ALLE I A GE C CIE & S (leur soutie QUELQ [OUI Z	NON [NON [ART FO- EIN

	TOUS	LA	PLUPART	QUELQUES-UNS	AUCUN
Stratégies régionales de développement			风		D
Plans sectoriels				DX.	
Stratégie commerciale				LXI	
Stratégie en matière d'Aide pour le commerce			73		
Demandes ponctuelles				図	
Évaluation des besoins réalisée par le donateur			网	□	
Les donateurs n'ont pas tous		TRÈS IMPORTANT	IMPORT	ANT PEU IMPORTANT	SANS IMPORTAN
le commerce? (Plusieurs cases p		TRÈS	A SUN HOLD HAVE BUILD	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	对证明的 是特别的。
des programmes régionaux			网		О
es donateurs existants hésitent à établir on mécanismes distincts d'Aide pour le comm			ĽΧ	D	
es donateurs rencontrent des difficultés p offrir un soutien aux organisations régiona				Ø	
Difficultés pour utiliser le financement sou orme de prêts	ıs	図			
Absence de mécanismes le surveillance appropriés					囟
Absence de mécanismes de surveillance nationaux de contrepartie		D		İXI	
Nauvaise identification des besoins et le leur ordre de priorité		A			×
oifficultés pour élaborer des projets aptes bénéficier d'un concours bancaire				凶	
es priorités régionales ne sont pas prises n compte dans les demandes nationales e financement		凶	□	П	
Demandes contradictoires de la part l'organisations régionales qui se recoupen	t		Ŋ	D	
utres			П		П

Veuillez préciser :

Q3.7 Quelle incidence la crise économique r des donateurs au titre de l'Aide pour le		The second secon		
	TRÈS IMPORTANT	IMPORTANT	PEU IMPORTANT	SANS IMPORTANCE
Moins de partenaires offrent un soutien		П		[X]
Changement dans les priorités des donateurs				Ø
Plus grande obligation de résultats			Ä	
Moins de ressources disponibles			Ø	
Accent mis sur les coûts d'ajustement à court terme		Ø		
Rôle accru des partenaires Sud-Sud			X	
Autres				
Veuillez préciser :				
Q3.8 Comment la programmation du soutiel être améliorée?	n au titre de l'Aid	le pour le com	merce pourra	it-elle
	TRÈS IMPORTANT	IMPORTANT	PEU IMPORTANT	SANS IMPORTANCE
Meilleure définition des besoins en matière d'Aide pour le commerce	□			
Meilleure définition des besoins prioritaires en matière d'Aide pour le commerce	Ø			
Meilleure rédaction des projets aptes à bénéficier d'un concours bancaire	N N			
Procédures de demande claires et simples				
Programmation pluriannuelle	X			
Utilisation de fonds régionaux	∑			
Recours accru à l'évaluation conjointe des besoins	İΣ			
Approches sectorielles		Ø		
Autres				
Veuillez préciser :				
4. COMMENT ASSUREZ-VOUS LE SUIVI E	T L'ÉVALLIATION	UDF L'ASSIST	ANCE RECUE	• • • • • • • • • • • • • • • • • • •
		. DE L'A3313 !	ANCE NEGOE	
Q4.1 Qui est chargé de superviser et de coord pour le commerce?	lonner l'assistan	ce reçue au tit	re de l'Aide	
ण्या commerce : ^{ण्या} comité régional composé de représentants de ^{desla} ccoordination et de la mise en œuvre	s gouvernements	nationaux est	responsable	
le département du secrétariat chargé du comme				

Le département du secrétariat chargé du commerce joue un rôle de coordination, mais ce sont les départements sectoriels compétents qui ont la responsabilité	
Il y a une unité centrale au secrétariat chargée de la coordination	X
Autres	
Veuillez préciser: EXISTENCE DE CONITE DE PILOTAGE	

Q4.2 Assurez-vous le suivi ou l'évo d'un soutien des donateurs?		ogrammes lié	s au commerce	e bénéfician	t			
TOUJOURS 📮 PRESQUE TOUJOU	IRS 🔲 RÉGULI	ÈREMENT 🔲	RAREMENT	□ Iv	IDÉCIS 🗌			
Si vous assurez le suivi et l'évaluation, vous utilisez:								
	RÉGULIÈREMENT	PARFOIS	RAREMENT	JAMAIS	INDÉCIS =			
Les résultats des donateurs en matière de suivi et d'évaluation	ĽŽ							
Les arrangements conjoints en matière de suivi et d'évaluation	X	П						
Vos propres arrangements en matière de suivi et d'évaluation	Ø	О						
Les rapports des États membres issus des systèmes nationaux	×							

Q4.3 De quelle manière serait-il possible d'améliorer la mise en oeuvre et l'efficacité de l'Aide pour le commerce reçue? Veuillez classer par ordre d'importance (1 désigne le plus important).

	RANG
Participation plus grande à la conception des interventions	Je.
Financement plus prévisible	2 2
Approches plus régulières concernant la mise en œuvre par les donateurs	52
Efforts plus fréquents de coordination avec les donateurs	52
Utilisation plus systématique des systèmes de suivi et d'évaluation	40-
Accent sur le développement des capacités	3°
Capacité plus grande au sein du secrétariat	5-2
Prescriptions plus harmonisées en matière d'établissement des rapports	6.
Meilleure coordination entre les États membres	5
Autres	
Veuillez préciser :	

Q4.4 Veuillez indiquer trois domaines d'intervention dans lesquels l'Aide pour le commerce a permis de remédier aux contraintes du côté de l'offre et des infrastructures commerciales dans votre région?

Domaine 1: TRANSPORT (DANS LA RISE EN ŒUVRE DU PROGRAMME ECONO DI DUS RECIONAL (PA Domaine 2: NOR DE (PROGRAMME QUALITE DE L'UE NOA) Domaine 3: RENFORCEMENT DES CAPACITES (ONNER CIALES (G. CAS)

- Q4.5 Si votre organisation a reçu une aide directe des donateurs, veuillez donner des détails, notamment en ce qui concerne l'impact et le résultat de l'aide fournie. (Si vous le souhaitez, vous pouvez répondre à cette question en présentant un ou plusieurs cas d'expérience.)

(Dans l'affirmative, veuillez les décrire ci-dessous. Si vous le souhaitez, vous pouvez aussi présenter un ou plusieurs cas d'expérience à propos de ces exemples.)